

SERVICIOS EXCLUSIVOS B4B · ASESORÍA RELACIONAL & COMERCIAL

¿QUÉ SIGNIFICA EL CONCEPTO B4B?

Cómo llegar al cliente adecuado, de forma correcta, cuidando tu marca.



EL CONCEPTO

B4B: BUSINESS FOR BUSINESS

B

Business

4

for

B

Business

Su origen está en la preposición “for”, que se escribe “4”: negocios que trabajan para otros negocios.

Con el avance del marketing digital y la tecnología, estamos más **cerca de los clientes** y **consolidamos sus necesidades** individuales y colectivas.

Los negocios, de forma cooperativa, necesitan **trabajar como comunidad**.

Nos enfocamos en las **necesidades de los clientes** para mejorar sus objetivos comerciales.

Propósito principal: el cliente

Llegar al cliente adecuado, de forma correcta, protege tu marca.

MÉTODO

¿CÓMO SE HACE? CINCO PASOS

1

Comprensión

Entender qué necesitan los clientes.

Las empresas pueden comprar, vender o cambiar de rol; lo relevante es **ofrecer lo que el cliente espera**.

2

Entendimiento del cliente

No está en las características técnicas del producto, sino en **detectar qué estimula el interés del potencial cliente** y cómo satisfacerlo.

3

Acompañamiento

Más allá de la compra o venta, se **construye una relación de cooperación a mediano y largo plazo**, con interacción constante para ofrecer productos complementarios o compartir experiencias.

4

Experiencia del cliente

Aplicar **inteligencia emocional para descubrir y monitorear necesidades**, diseñar estrategias nuevas y hacer pruebas (testings), con un equipo de ventas alineado a escuchar.

5

Mejora continua

Implementar cambios de manera continua y novedosa a favor del cliente marca la diferencia: la tecnología y el mercado están en constante cambio.



El ciclo se repite en cada campaña: **escuchar, entender, acompañar y mejorar**.

NUESTRA RED PRIVADA

ESPECIALIZARNOS EN SEGMENTOS ESPECÍFICOS MARCA LA DIFERENCIA

¡EXCLUSIVIDAD!

Manejamos una red privada de más de 100 mil contactos de un segmento específico, a los que te damos acceso a nivel nacional o por ciudad.

Te ayudamos a encontrar mejores oportunidades de negocio mediante acceso 1to1 con potenciales clientes.

+100K contactos VIP en la red privada

Segmento específico: por ciudad y perfil

Acceso 1to1 a potenciales clientes

+187

empresas atendidas

+769

marcas trabajadas en
más de 25 años

7.304

campañas ejecutadas

100K+

contactos en la red
privada

25%

lectura efectiva
promedio mínima

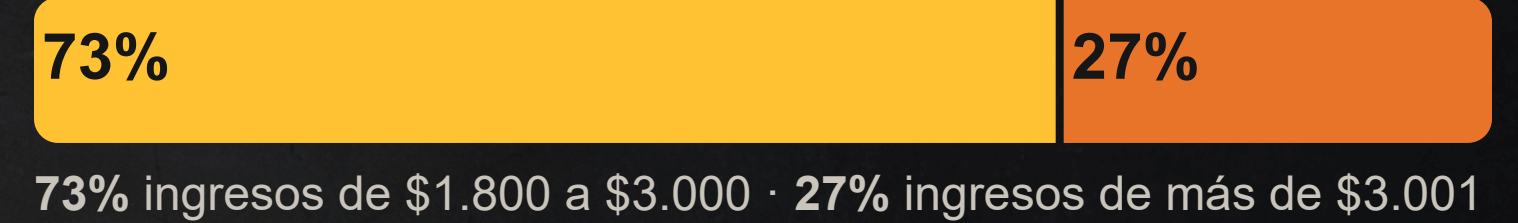
ALCANCE Y SEGMENTACIÓN

ELIGE A QUIÉN Y DÓNDE DESEAS LLEGAR

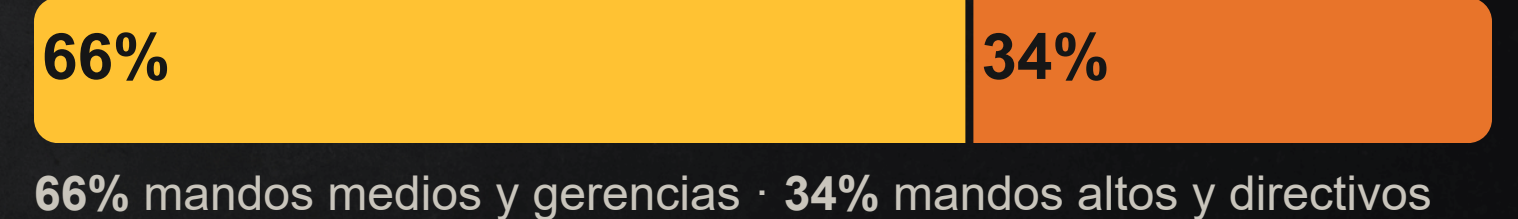
Lectores por ciudad · total nacional: 100.000



Nivel de ingresos



Nivel de cargo



Para mayor detalle de esta segmentación, consulta con un asesor VIP.

POR QUÉ UNA RED PRIVADA

LLEGAS AL **CLIENTE ADECUADO**, SIN SER INVASIVO

97%

Contactos institucionales

Nuestras bases provienen de más de 20 años de gestión de lobbying empresarial y relaciones públicas con clientes y contactos.

25%

Lectura mínima efectiva

Promedio general en campañas recomendadas dentro de nuestra red privada B4B VIP.

Seguro

Comunicación no invasiva

Intercambio de datos mediante direcciones institucionales. No trabajamos con información de tipo personal.

Web

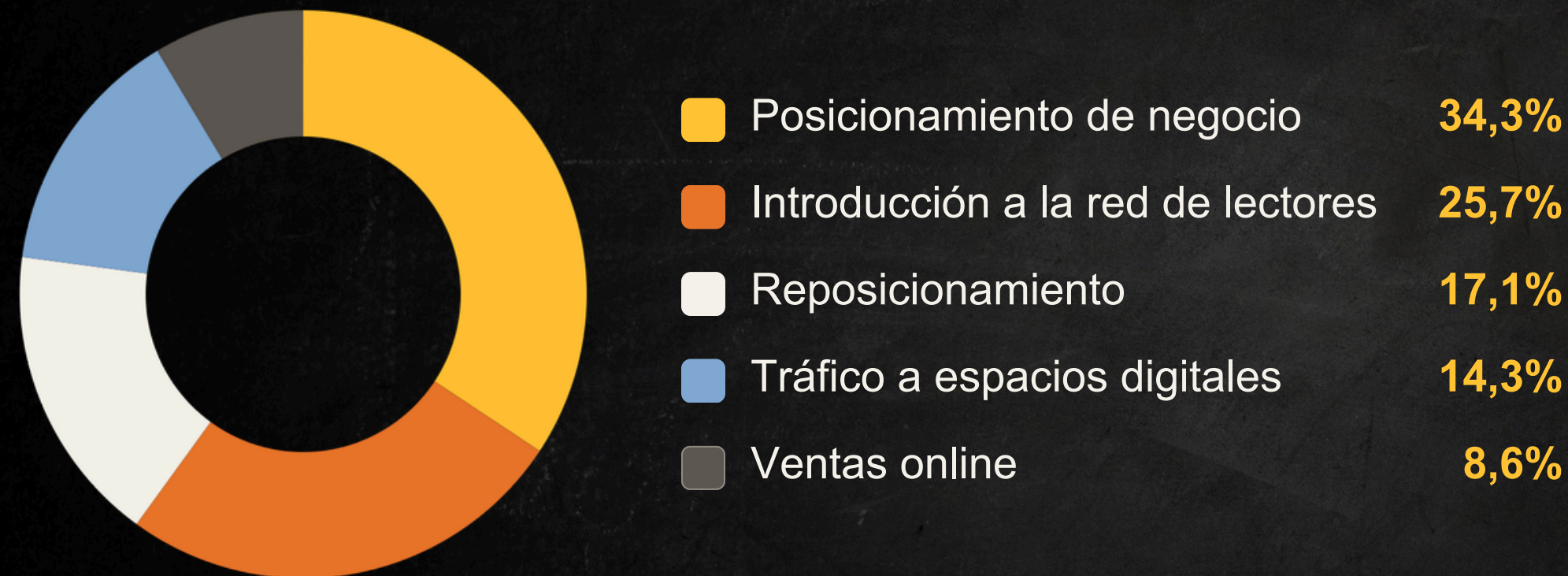
Más tráfico orgánico

Cada campaña dirige tráfico a tu web, landing, blog o redes, sin costo adicional.

Campañas basadas en temporalidad, no en volumen.

CAMPAÑAS

LAS CAMPAÑAS **MÁS COMUNES** CON NUESTROS CLIENTES



Clientes nuevos

Recomendamos al menos una **campaña de introducción de 90 días** para alcanzar una recordación básica adecuada.

Clientes antiguos

Pueden trabajar cualquier **actividad complementaria desde 30 días**, siempre que su última campaña tenga menos de 120 días.

El resultado de tus campañas digitales depende principalmente de la **calidad de los beneficios propuestos** y del tiempo que decidas **comunicar** a nuestros contactos.

PLANES DE COMUNICACIÓN DIGITAL B4B VIP

TU RUTA PARA MEJORAR TUS OPORTUNIDADES

PASO 1

Cliente nuevo

Campaña de introducción de 90 días (10 envíos) para una recordación básica adecuada. Planes desde 2 meses. Envío de artes con 72 horas de antelación.



PASO 2

Cliente antiguo

Plan mínimo de 3 envíos si tu última campaña terminó hace menos de 120 días. Artes con 48 horas de antelación y reserva preferencial de fechas.



PASO 3

Membresía 50/50

A partir de tu 4.^a contratación en 12 meses: la mitad del plazo (6/7 meses) y de los envíos, con los mismos beneficios por nivel.



PASO 4

Membresía anual

12 a 14 meses de presencia constante, con beneficios que crecen por nivel.

Recontratación: puedes repetir tu último paquete si no han pasado más de 30 días desde su término.

Canje de servicios: disponible en planes de 6 meses o más, de existir interés entre las partes.

MEMBRESÍAS B4B VIP · DE 12 A 14 MESES

CINCO NIVELES, CADA UNO SUMA BENEFICIOS

Nivel 1

Esencial

Bases y perfiles sin restricciones. Cambios de artes hasta con 24 horas de antelación. Invitaciones a seminarios, mesas de negocios y eventos de la red.

Nivel 2

Impulso

Todo lo de Esencial, más descuentos preferenciales en servicios adicionales B4B: potenciación en redes, Google Ads y diseño web.

Nivel 3

Presencia

Todo lo de Impulso, más preferencia en la reserva de fechas para envíos en fechas TOP o de alto impacto.

Nivel 4

Protagonista

Todo lo de Presencia, más 4 envíos de cortesía de tus boletines de prensa a contactos VIP en medios de comunicación y prensa a nivel nacional.

Nivel 5 RECOMENDADO

Líder

Todo lo de Protagonista, más bienvenida y/o reseña como cliente VIP en la red de LinkedIn de nuestro CEO y Dir. de Negocios VIP (4 veces en el período contratado).

PARA CLIENTES RECURRENTE

MEMBRESÍA 50/50

Con 3 o más campañas en el año, a partir de tu 4.^a contratación en 12 meses puedes elegir entre un plan de cliente antiguo o la Membresía 50/50.

Membresía estándar

12 a 14 meses · 100% de los envíos del nivel

Membresía 50/50

6/7 meses · 50% de los envíos

La mitad del plazo

Presencia concentrada en 6 o 7 meses.

La mitad de los envíos

Mantiene el precio por envío de la membresía estándar.

Mismos beneficios

Los del nivel que elijas, de Esencial a Líder.

ES TIEMPO DE SER VISTO

Cuéntanos tu objetivo y armamos un plan a medida.
También puedes agendar una reunión virtual.

WhatsApp +593 984 697 306

marketing@wol.com.ec

www.wol.com.ec

